

Утверждаю

31 марта 2025 г.

ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН
ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ

Сертификат: 02F8478B0074B21B9F45E16637970B0B7A
Владелец: ООО "БИПЛАН" / ИМЕСО РУССКИН
Действителен с 29.01.2025 до 29.04.2026

Генеральный директор

Н.В. Попов

Партнерская программа Биплан24

Общество с ограниченной ответственностью «Биплан» («Биплан») является разработчиком и правообладателем линейки специализированных программных продуктов для автоматизации сбора, хранения, обработки, анализа и визуализации данных из информационных систем:

- «Биплан24»;
- «Модуль Биплан24 3D»;

под общим наименованием «Биплан24 ВІ».

Каждый из продуктов является функционально самостоятельным. Оба продукта могут быть использованы как совместно, так и отдельно друг от друга, в зависимости от задач пользователя.

Целью Партнерской программы Биплан24 ВІ является оказание качественных комплексных услуг по автоматизации сбора, хранения, обработки и визуализации данных с использованием линейки ПП Биплан24 ВІ.

Целью развития партнерской сети компании Биплан является продвижение на рынке информационных систем для бизнес-аналитики импортозамещающих продуктов в рамках исполнения дорожной карты «Новое общесистемное программное обеспечение» Национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» (при поддержке РФРИТ).

Мы предлагаем:

- Линейку качественных, функционально насыщенных продуктов класса ВІ для предприятий различного масштаба;
- Сопровождение и линию консультаций по нашим продуктам;
- Регулярную информационную и техническую поддержку;
- Программу подготовки Ваших специалистов продуктам и технологиям их внедрения.

Возможности для Партнеров:

- Поддержка в проведении маркетинговых мероприятий для потенциальных клиентов (семинаров, конференций, рекламных кампаний и т.п.);
- Возможность получения NFR («не для продажи») лицензий;
- Поддержка в проведении переговоров с потенциальным клиентом Партнера и в демонстрации ПП;
- Выбор взаимно удобной формы сотрудничества при выполнении совместных проектов у клиентов Биплан или у клиентов Партнера в зависимости от пожеланий Партнера и условий конкретного проекта.

Базовые условия программы

Статус партнерства	Агент (любое физическое и юридическое лицо или ИП)	Партнер	Ключевой партнер
Цели партнерства	продвижение продаж и внедрений ПП путем поиска потенциальных клиентов	оказание услуг по продвижению и внедрению ПП, а именно: предоставлять потенциальным клиентам информацию о ПП, проводить демонстрацию возможностей ПП, помогать в выборе программного обеспечения для обеспечения работы ПП, осуществлять продажу, сопровождение ПП, оказывать Пользователям консультационные услуги по работе с ПП	юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, занимающийся разработкой, внедрением, сопровождением и эксплуатацией информационных систем и баз данных, аудиторской и консалтинговой деятельностью, предоставлением финансовых услуг.
Для начала сотрудничества	заключить Партнерское соглашение	получить NFR-лицензию на один или оба ПП Билпан24 BI и выполнить требования по квалификации	
Базовые Финансовые условия	20% от каждой продажи ПП (включая услуги по интеграции и построению отчетов, за вычетом НДС 5%)	30% от каждой продажи ПП	40% от каждой продажи ПП
Требования по квалификации вообще	нет требований	Обязательное прохождение курсов Билпан на площадке Scyllspace.ru. Приветствуется опыт в области разработки и внедрения систем учета и управления, в том числе на базе продуктов фирмы «IC», опыт оказания аудиторских и консалтинговых услуг и построения систем управленческого учета а также внедрения Битрикс24 в компаниях	Обязательное прохождение обучения с сотрудниками ООО «Билпан», наличие в штате не менее 2-х специалистов с сертификатами «IC: Специалист» по платформам «IC»
Желаемый опыт внедрений ПП Билпан24 BI	нет требований	опыт совместного с Билпан внедрения не менее 1-ого из ПП	не менее 5-ти внедрений ПП
Отчетность по проектам на ПП Билпан24 BI	нет требований	предоставлять подтверждение или отзыв от клиента по завершению проекта	предоставлять подтверждение и. возможности, отзыв от клиента по каждому завершённому проекту: + предоставлять отчеты по проектам

<i>Агентское вознаграждение за подписку клиентов на ТС*</i> ПП Биплан24 ВЛ	5% от каждой подписки	10% от каждой подписки	15% от каждой подписки
<i>Размещение ссылок на сайте партнера</i>	нет требований	разместить и поддерживать в актуальном состоянии на своем сайте информацию о ПП с работающими ссылками на сайт Биплан	разместить и поддерживать в актуальном состоянии на своем сайте информацию о Биплан и о ПП работающими ссылками на сайт Биплан
<i>Статус партнерства</i>	Агент (любое физическое и юридическое лицо или ИП)	Партнер	Ключевой партнер
		юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, сопровождающим и эксплуатацией информационных систем и баз данных	
<i>Поддержка со стороны Биплан</i>	пакет маркетинга**	пакет маркетинга, пакет продаж + возможность совместных проектов + размещение информации о Партнере на сайте Биплан	пакет маркетинга, пакет продаж, технические консультации по электронной почте, совместные проекты, совместные мероприятия + публикация кейсов и приоритетное размещение информации о Партнере на сайте Биплан

* Техническое сопровождение ПП Биплан24 осуществляется по договору на Техническое сопровождение (ТС) — услуги по сопровождению, предоставляемые Биплан (доступ к актуальным релизам продукта в рамках приобретенной версии). Стоимость годовой подписки на ТС указывается в прайс-листе на ПП Биплан24.

** В состав «пакет маркетинга» входит: условия партнерской программы; шаблоны Агентского договора и Партнерского соглашения; краткая презентация по ПП; актуальные презентации по ПП; презентации по внедрениям на основе ПП; актуальный прайс-лист на ПП и ТС. Все материалы передаются в электронном виде в формате .pdf. Представление материалов в редактируемом формате возможно по запросу.

*** В состав «пакет продаж» входит: образцы КП на продажу ПП; шаблоны договоров Биплан-Партнер; шаблон договора на внедрение ПП. Документы, входящие в состав пакета продаж, передаются после заключения Партнерского соглашения по запросу.

Заключение Партнерского соглашения

Последовательность заключения Партнерского соглашения и приобретения NFR-лицензии:

1. Потенциальный Партнер высылает по электронной почте заполненную Заявку (по форме, предоставляемой Биплан) на заключение Партнерского соглашения на адрес info@biplane24.ru.
2. Биплан рассматривает предоставленную потенциальным Партнером заявку и принимает решение о заключении соглашения.
3. Биплан высылает Партнеру по электронной почте Партнерское соглашение, Лицензионный договор на запрошенную Партнером NFR-версию ПП Биплан24 (в зависимости от статуса). Потенциальный Партнер подписывает Партнерское соглашение и все документы и высылает скан-копии на адрес info@biplane24.ru. Бумажные оригиналы соглашения и всех договоров в 2 (двух) экземплярах Партнер высылает на почтовый адрес Биплан в течение 10 рабочих дней. В случае подписания документов в системе ЭДО, скан-копии и оригиналы не пересылаются.
4. В случае получения NFR-лицензии ПП Биплан24
 - 4.1. Биплан, после заключения соглашения, в течение 5 рабочих дней осуществляет отгрузку NFR-версии.
 - 4.2. Партнер знакомит с NFR-версией ПП Биплан24 своих специалистов, ответственных за продвижение ПП и оказание комплекса услуг, включающий продажу лицензий (предоставление права использования), доставку, установку, настройку, внедрение и сопровождение ПП, своевременное обновление релизов ПП, оказание консультационных услуг по работе с ПП.

Условия использования NFR-лицензии ПП Биплан24

NFR-лицензия предоставляется один раз и отдельно в отношении каждого продукта ПП Биплан24 путем передачи Партнеру в электронном виде в виде дистрибутива на основании Лицензионного договора (между Биплан и Партнером) на правах «не для продажи».

NFR-лицензии предназначены для изучения ПП специалистами Партнера. Допускаются следующие способы использования NFR-лицензии продукта Партнером:

- настройка и адаптация с целью демонстрации возможностей ПП потенциальным клиентам;
- использование по функциональному назначению исключительно в целях удовлетворения собственных хозяйственных нужд.

Исключается использование NFR-лицензии продукта в коммерческих целях и/или передача (предоставление) прав пользования на NFR-лицензию третьим лицам.

NFR-лицензии ПП предоставляются Партнеру сроком на 3 месяца с последующим продлением права пользования на следующие 3 месяца по запросу Партнера, при условии (1) реализации Партнером за предыдущие 3 месяца не менее одной лицензии на такой ПП Биплан24 или (2) подписки Партнером за предыдущие 3 месяца не менее одного клиента на Техническое сопровождение такого ПП Биплан24 или оформления подписки на ТС самим Партнером. Утрата статуса Партнера влечет невозможность продления пользования NFR-лицензии ПП.

Поддержка Партнеров со стороны Биплан

Продвижение и продажи:

- **Рекламные материалы.** Партнер вправе получить макеты формата «PDF» рекламных материалов по ПП для полиграфической печати.
- **Информация о ПП.** Партнер вправе использовать информацию о ПП с сайта **biplane24.ru** для создания собственных рекламных материалов и размещения их на своем сайте, по согласованию с Биплан.
- **Информация на сайте Биплан.** Партнер вправе разместить на сайте Биплан согласованную с Биплан информацию о собственной компании. Информация размещается при выполнении Партнером условий соответствующего статуса.
- **Размещение отзывов.** Партнер вправе размещать отзывы о себе, о своих внедрениях на сайте Биплан.
- **Сертификат Партнера Биплан.** Партнер вправе получить Сертификат Партнера (в соответствии со своим партнерским статусом) для использования в продвижении собственной компании продвижения ПП.
- **Рекомендация Партнеров.** Биплан рекомендует Партнеров потенциальным клиентам, территориально расположенным в регионе Партнера или потенциальным клиентам в отрасли, соответствующей специализации Партнера.
- **Рекомендации по проведению кампаний по продвижению ПП.** Биплан делится своим опытом по продвижению продуктов и услуг компании: способы продвижения продуктов и услуг, каналы продвижения, сбор аудитории на презентационные мероприятия и пр.

Совместные действия и мероприятия:

- **Размещение на сайте Биплан информации об акциях Партнеров.** Партнер может рассчитывать на размещение на сайте Биплан согласованную с Биплан информацию о специальных акциях (семинары, демо-дни, презентации и пр.), связанных с продвижением ПП.
- **Совместные акции.** Партнер может рассчитывать на поддержку Биплан в организации совместных акции (выставки, конференции и пр.) по продвижению ПП и услуг по внедрению/сопровождению ПП.
- **Семинары-презентации.** Партнер вправе привлекать специалиста Биплан для проведения семинара-презентации для клиентов Партнера, либо для совместного участия в выставке.

Поддержка внедрения и сопровождения:

- **Типовые формы договоров.** Партнер вправе получать от Биплан формы типовых договоров на предоставление лицензий на ПП Биплан24 конечному пользователю (сублицензионный договор) и формы типовых договоров на оказание услуг по внедрению и сопровождению ПП Биплан24.
- **Переговоры с клиентами Партнера.** Проведение специалистами Биплан переговоров с крупными (сложными) потенциальными клиентами Партнера, в том числе в офисе и на технических средствах компании Биплан.
- **Совместное ведение проекта.** Партнер вправе работать по проекту совместно со специалистами Биплан. Условия совместной работы оговариваются отдельно.

Обязательства Партнеров перед клиентами

- **Предоставление информации о продуктах.** Партнер предоставляет полную информацию о назначении, возможностях ПП Биплан24, их стоимости и т.п.
- **Организация презентации.** Партнер проводит презентацию ПП Биплан24.
- **Демонстрация.** Партнер проводит демонстрацию функциональных возможностей ПП Биплан24 с использованием NFR-лицензии.
- **Продажа и оформление документов.** Партнер осуществляет продажу лицензий ПП Биплан24 и предоставляет клиенту необходимый комплект документов.
- **Доставка и установка ПП.** Партнер обеспечивает доставку и установку ПП Биплан24 клиенту, если иное не оговаривается в отдельных соглашениях с Биплан.
- **Настройка, внедрение и сопровождение.** Партнер осуществляет настройку, внедрение и сопровождение у клиента ПП Биплан24, если иное не оговаривается в отдельных соглашениях с Биплан.
- **Подготовка пользователей по работе с ПП Биплан24.** Партнер осуществляет подготовку пользователей по работе с ПП Биплан24 силами компетентных специалистов.
- **Техническая поддержка.** Партнер осуществляет консультации своим клиентам по ПП Биплан24 силами компетентных специалистов.

Взаимоотношения клиентов, Партнеров и Биплан

Биплан поддерживает здоровую конкуренцию среди своих Партнеров — как по качеству обслуживания, так и по составу предоставляемых услуг. Биплан не производит распределения заказов клиентов между своими Партнерами в одном регионе. При обращении потенциального клиента в компанию Биплан предоставляется информация обо всех Партнерах, расположенных в том или ином регионе, включающая в себя: название Партнера, его статус, информацию о внедрениях Партнера и контактную информацию Партнера. Ключевых Партнеров Биплан рекомендует клиенту в первую очередь. Клиент самостоятельно определяет, с кем он будет работать.

Биплан оставляет за собой право на изменение данной Партнерской программы с оповещением своих Партнеров путем публикации обновленных условий на официальном сайте. Условия Агентских договоров и Партнерского соглашения Биплан и Партнерами, заключенных до изменения настоящей Партнерской программы, считаются обязательными для выполнения каждой из Сторон в течении текущего календарного года. Партнерское соглашение продлевается на следующий календарный год автоматически при условии, если ни одна из Сторон не предупредит другую соответствующим письменным уведомлением о желании отказаться от исполнения договора. Соглашения, заключенные после официального опубликования на сайте Биплан сведений об изменении Партнерской программы, заключаются в соответствии с новой, измененной Партнерской программой.